

# ON PARTAGE LES ÉCONOMIES!

## Un regroupement économique

En tant qu'organisme sans but lucratif, la GRICS a toujours eu à cœur d'offrir au réseau de l'éducation québécois des solutions logicielles qui apportent une plus-value à tous les utilisateurs. La force du regroupement des commissions scolaires autour de la GRICS a amené une plus grande cohésion au chapitre technologique et a permis de faire d'importantes économies au cours des années.

## Étude de balisage

Afin d'actualiser l'étude comparative des coûts des produits et services effectuée en 2003 qui démontrait que ses tarifs étaient jusqu'à 5 fois plus bas que ceux du marché, la GRICS a mandaté la firme indépendante *Cofomo* pour faire une étude de balisage de produits. Celle-ci a comparé les principales solutions logicielles offertes par la GRICS avec celles offertes sur le marché nord-américain en termes de fonctionnalités et de coûts. Les solutions évaluées sont: la **Gestion financière**, l'**Approvisionnement**, les **Ressources humaines** et la **rémunération** ainsi que la **Gestion scolaire**.

Pour réaliser son étude, la firme *Cofomo* a effectué des entrevues avec des spécialistes et a consulté des études faites par Gartner Group ainsi que divers sites de références et de statistiques officielles de plusieurs régions nord-américaines.

## Résultats

Selon l'étude de *Cofomo*, la GRICS se compare avantageusement aux leaders nord-américains de l'édition de logiciels spécialisés pour le marché de l'éducation dont les joueurs principaux sont tous américains. La GRICS fait bonne figure parmi eux, et en terme de nombre d'élèves desservis, elle se retrouve en 6<sup>e</sup> position.

Au Québec, la GRICS occupe aussi une place importante puisqu'elle fait partie des 75 plus importants employeurs de l'industrie des TI de la province et qu'elle est au 9<sup>e</sup> rang des principaux employeurs en édition de logiciels, à l'exception de jeux vidéo.

*Cofomo* indique que rares sont les solutions qui se rapprochent de ce qu'offre la GRICS, tant au chapitre des fonctionnalités que de la variété et de l'intégration des solutions. Il en va de même avec les solutions de gestion scolaire pour lesquelles la couverture fonctionnelle se compare avantageusement à celle des joueurs clés du marché.

Par ailleurs, les comparaisons et les prévisions d'avenir du marché des TI, nous démontrent que la GRICS a pris une excellente décision en amorçant son virage technologique et sa transformation organisationnelle avant la grande majorité des joueurs. Il ressort, de plus, que la GRICS est une organisation proactive axée sur l'utilisation stratégique des actifs informationnels se résumant en :

- Fiabilité et sécurité des ressources informationnelles
- Proactivité/innovation
- Transformation des modèles organisationnels

Enfin, à la lumière des recherches de *Cofomo*, on peut avancer que les produits de la GRICS sont nettement moins coûteux que toutes les autres solutions actuellement offertes sur le marché.

## Coût des solutions GRICS comparativement aux solutions similaires nord-américaines (coûts annuels)

### GESTION FINANCIÈRE ET APPROVISIONNEMENT

ÉCART : **2 à 5 x moins cher**

ÉCONOMIES  
POUR LE RÉSEAU : **2 à 4,2 millions \$**

### RESSOURCES HUMAINES ET RÉMUNÉRATION

ÉCART : **2 à 3 x moins cher**

ÉCONOMIES  
POUR LE RÉSEAU : **5 à 9,4 millions \$**

### GESTION SCOLAIRE

ÉCART : **1,5 à 2 x moins cher**

ÉCONOMIES  
POUR LE RÉSEAU : **2 à 3,4 millions \$**

**Les commissions scolaires font des économies de groupe annuelles de 9 à 17 millions \$**

## Des économies pour tout le réseau

En se regroupant autour du même partenaire, les commissions scolaires profitent d'économies d'échelle importantes. De plus, les solutions disponibles sont adaptées sur mesure à leurs besoins et leur contexte.

En consacrant moins d'argent aux logiciels, les commissions scolaires peuvent consacrer davantage de ressources à l'essentiel de leur mission : *la réussite éducative!*

*... et vous faites partie des privilégiés qui en bénéficient!*

